

CONTRATTO DI CONTO VENDITA DI PRODOTTI AGRICOLI

Tra:

- Fornitore/Venditore: _____ (denominazione/raz. soc.) con sede in _____, C.F./P.IVA _____, rappresentato da _____ (in qualità di _____), di seguito "Fornitore";

e

- Concessionario/Vendita su conto (Dettagliante): _____ (denominazione/raz. soc.) con sede in _____, C.F./P.IVA _____, rappresentato da _____ (in qualità di _____), di seguito "Concessionario";

Premesso che:

- il Fornitore è produttore/fornitore di prodotti agricoli come specificati nel presente contratto;
- le parti intendono disciplinare la cessione in conto vendita (consignment) dei prodotti di cui al presente contratto in conformità alla normativa vigente (tra cui Art. 2135 c.c., Art. 62 D.lgs. n.1/2012 e D.lgs. n.198/2021);

Si conviene quanto segue.

1. Oggetto

Il presente contratto ha per oggetto la consegna in conto vendita da parte del Fornitore al Concessionario dei seguenti prodotti agricoli: denominazione commerciale _____; qualità/varietà _____; codici/partite (se applicabile) _____. Le caratteristiche tecniche e/o merceologiche dettagliate sono allegate come Allegato A:

_____.

2. Quantità e confezionamento

Quantitativo iniziale previsto: _____ (unità/pezzi/kg/colli). Modalità di confezionamento/etichettatura: _____. Eventuali tolleranze su quantità e qualità:

_____.

3. Durata

Durata del contratto: dal _____ al _____ (durata espressa in mesi: _____). Le parti dichiarano che la durata è di almeno 12 mesi: SÌ ___ NO ___ (in caso di deroga indicare motivazione e riferimento normativo/assistenza organizzazione professionale): _____. Il contratto si intenderà tacitamente rinnovato per periodi di _____ salvo disdetta scritta di una delle parti con preavviso di _____ giorni.

4. Prezzo e remunerazione

Prezzo di vendita al pubblico e criteri di determinazione: _____ (indicare se prezzo fisso, determinabile, collegato a listino/mercato: _____). Commissione del Concessionario su vendite effettive: _____ % o importo fisso _____. Modalità di aggiornamento del prezzo/commissione: _____. Eventuali sconti, promozioni o vendite sottocosto concordate: _____ (vedi clausola 11).

5. Modalità di consegna e trasporto

Luogo di consegna: _____. Termine di consegna: _____. Spese e responsabilità del trasporto: a carico di _____ (Fornitore/Concessionario). Documenti di consegna/trasporto che accompagneranno ogni fornitura: documento di consegna n. _____, bolla di accompagnamento, lotto/partita: _____. Le consegne saranno precedute dal contratto scritto e da eventuale documento di consegna che richiami il presente contratto.

6. Passaggio di rischio e proprietà

Il passaggio del rischio sui prodotti avverrà al momento della consegna presso _____ (luogo): _____. La proprietà rimane del Fornitore fino alla vendita al cliente finale e al pagamento al Fornitore delle somme spettanti, salvo diversa pattuizione qui specificata: _____.

7. Garanzie, conformità e contestazioni

Il Fornitore garantisce che i prodotti rispettano le caratteristiche indicate in Allegato A e la normativa vigente. Il Concessionario dovrà verificare quantità e ovvia conformità al ricevimento e contestare eventuali difformità entro _____ ore/giorni dalla consegna (termine: _____). Le contestazioni dovranno essere comunicate per iscritto e corredate da documentazione fotografica o analitica. Modalità di gestione dei resi o ritiro dei prodotti non conformi: _____.

8. Conservazione, esposizione e responsabilità per deterioramento

Il Concessionario si impegna a conservare ed esporre i prodotti secondo le modalità indicate dall'Fornitore/allegato tecnico: _____. Eventuali deterioramenti successivi alla consegna saranno a carico di _____ (indicare eventuali limiti/condizioni). Il Concessionario non può imputare al Fornitore responsabilità per deterioramenti derivanti da negligenza del Concessionario o da mancato rispetto delle istruzioni di conservazione.

9. Fatturazione e termini di pagamento

Modalità di fatturazione: fattura emessa dal Fornitore al Concessionario/ovvero fattura emessa a seguito di vendita al cliente finale: _____. Termini di pagamento al Fornitore, per prodotti non deperibili: entro 60 giorni dalla data di fattura/conoscenza della vendita (indicare termine: _____ giorni). Per prodotti deperibili: termine di pagamento concordato: _____ giorni. Interessi di mora in caso di ritardo: _____ % e decorrenza: _____. Modalità di rendicontazione delle vendite e report periodici: periodicità _____; contenuto del report: numero di pezzi venduti, prezzo di vendita, data vendita, eventuali resi: _____.

10. Inventario e rendiconto periodico

Il Concessionario effettuerà rendiconti/inventari periodici con cadenza: _____. Modalità di controllo e ispezione da parte del Fornitore: _____. Procedure per la riconsegna degli invenduti al termine del contratto: _____. Spese di riconsegna a carico di: _____.

11. Vendite sottocosto e promozioni

Le vendite sottocosto di prodotti freschi e deperibili sono consentite solo per invenduto a rischio

deperibilità o per operazioni concordate per iscritto con il Fornitore. Eventuali operazioni promozionali/sottocosto devono essere concordate per iscritto almeno _____ giorni prima e specificare modalità ed etichettatura (es. "Prodotto conforme alle buone pratiche commerciali"): _____. In ogni caso è vietata l'imposizione al Fornitore di vendite sottocosto non concordate.

12. Divieti e pratiche commerciali sleali

Le parti si impegnano a non porre in essere pratiche commerciali sleali vietate dalla normativa vigente (tra cui D.lgs. n.198/2021), quali aste a doppio ribasso, imposizione di prezzi sotto i costi di produzione non concordati, esclusione di interessi di mora, trasferimento sproporzionato di rischi, imposizione di condizioni gravose o vincoli di assortimento non concordati. Qualsiasi clausola ritenuta contraria a tali divieti si intenderà nulla e sarà sostituita da una disposizione conforme alla legge.

13. Assicurazioni

Il Concessionario si impegna a mantenere in vigore polizze assicurative per responsabilità civile e rischi connessi alla conservazione/esposizione dei prodotti: compagnia _____; polizza n. _____; massimale _____. Eventuali danni dovuti a eventi non coperti dall'assicurazione saranno valutati secondo le responsabilità contrattuali previste.

14. Riservatezza

Le parti si obbligano a mantenere riservate le informazioni commerciali e i dati di vendita scambiati nell'esecuzione del presente contratto, per la durata di _____ anni dalla cessazione del contratto.

15. Forza maggiore

Eventi di forza maggiore (scioperi, incendi, calamità naturali, misure sanitarie o amministrative) che impediscano l'adempimento esonerano la parte interessata dall'obbligo per il periodo e nella misura dell'impedimento. La parte che invoca forza maggiore dovrà darne pronta comunicazione all'altra parte e adottare misure ragionevoli per ridurre gli effetti.

16. Risoluzione e recesso

Causali di risoluzione per inadempimento: _____. Preavviso per recesso anticipato da entrambe le parti: _____ giorni. Effetti della risoluzione: restituzione/riconsegna dei prodotti invenduti entro _____ giorni; saldo finale dei crediti e debiti entro _____ giorni.

17. Comunicazioni

Le comunicazioni relative al presente contratto dovranno essere effettuate per iscritto ai seguenti indirizzi: Fornitore: indirizzo e-mail _____, PEC _____, indirizzo postale _____. Concessionario: indirizzo e-mail _____, PEC _____, indirizzo postale _____.

18. Legge applicabile e foro competente

Il presente contratto è regolato dalla legge italiana. Per ogni controversia relativa alla validità, interpretazione ed esecuzione del presente contratto sarà competente in via esclusiva il Foro di

_____ , salvo diverso accordo scritto tra le parti.

19. Clausole finali

Eventuali pattuizioni o accordi aggiuntivi: _____. Allegati che fanno parte integrante del contratto: Allegato A (caratteristiche dei prodotti) _____; Allegato B (schede tecniche/istruzioni di conservazione) _____; Allegato C (listini/criteri di determinazione prezzo) _____.

Letto, approvato e sottoscritto.

Luogo e data: _____

Per il Fornitore

Nome e qualifica: _____

Firma: _____

Per il Concessionario

Nome e qualifica: _____

Firma: _____

Allegati

- Allegato A: Descrizione dettagliata prodotti: _____

- Allegato B: Schede tecniche/istruzioni di conservazione: _____

- Allegato C: Modalità di determinazione prezzo/listini: _____