

CONTRATTO DI CONTO VENDITA LIBRI (CONTRATTO ESTIMATORIO)

Tra

1) _____ (di seguito "Tradens" o "Fornitore"), con sede in _____, codice fiscale/partita IVA _____, rappresentata da _____ in qualità di _____;

e

2) _____ (di seguito "Accipiens" o "Rivenditore"), con sede/negozio in _____, codice fiscale/partita IVA _____, rappresentata da _____ in qualità di _____;

premesso che

- il Fornitore è proprietario dei libri elencati nell'Allegato A che consegna in conto vendita al Rivenditore;

- le parti intendono disciplinare il rapporto ai sensi degli artt. 1556 e ss. c.c. e della normativa fiscale vigente;

si conviene e stipula quanto segue.

1. Oggetto

Il Fornitore consegna in conto vendita al Rivenditore i volumi descritti nell'Allegato A (titolo, autore, ISBN, tiratura/confezione, numero copie), che il Rivenditore riceve in disponibilità ai fini della vendita al pubblico.

2. Consegna, trasporto e documentazione

2.1 La consegna avverrà con DDT n. _____ del _____ emesso dal Fornitore e/o dal trasportatore _____.

2.2 Il DDT e ogni documento di trasporto devono riportare espressamente la dicitura "merce in conto vendita/contratto estimatorio ai sensi dell'art. 1556 c.c." e gli estremi del presente contratto.

2.3 Spese di spedizione e reso: a carico di _____ salvo diverso accordo scritto.

3. Natura del rapporto e proprietà

3.1 Si conviene che il presente contratto è di natura estimatoria: la proprietà dei beni rimane in capo al Fornitore fino al momento della vendita al cliente finale ovvero fino al pagamento da parte del Rivenditore.

3.2 Il Rivenditore ha la sola disponibilità per la vendita; ogni atto che possa far sorgere diritti reali sulla merce è vietato senza il consenso scritto del Fornitore.

4. Durata e termine di vendita

4.1 Il periodo di conto vendita è fissato in _____ (giorni/mesi), decorrente dalla data di ricevimento della merce indicata nel DDT.

4.2 Alla scadenza del termine il Rivenditore dovrà, a scelta del Fornitore, restituire le copie invendute entro _____ giorni o procedere al pagamento delle stesse come stabilito all'art. 5.

4.3 Eventuali proroghe devono essere concordate per iscritto.

5. Prezzi, percentuali e fatturazione

5.1 Prezzo di vendita al pubblico consigliato: € _____ (IVA inclusa/esclusa: _____).

5.2 Ripartizione del ricavo netto (iva esclusa): Tradens _____% e Accipiens _____% (es.: 60/40). La percentuale pattuita è: Tradens _____% - Accipiens _____%.

5.3 Modalità di fatturazione: il Fornitore emetterà fattura per il venduto/riemetterà nota di credito per i resi secondo cadenza _____ (giornaliera/settimanale/mensile) entro _____ giorni dalla chiusura del periodo.

5.4 Modalità e termini di pagamento: il Rivenditore corrisponderà al Fornitore l'importo dovuto entro _____ giorni dalla ricezione della fattura, mediante _____ (bonifico bancario/altro) su IBAN _____.

6. Registrazioni contabili e IVA

6.1 Le parti si obbligano a registrare la movimentazione delle copie in magazzino e nei registri fiscali secondo la normativa vigente (art. 2, co. 2, n. 3 DPR 633/72 e art. 39 DPR 633/72).

6.2 Il Rivenditore provvederà alla tenuta del registro/partitario delle merci in conto vendita come da normativa fiscale e comunicherà al Fornitore i dati richiesti ai fini IVA.

6.3 Le fatture saranno emesse e annotate secondo la disciplina applicabile ai contratti di conto vendita/commissione.

7. Resi e trattamento degli invenduti

7.1 Alla scadenza del periodo contrattuale o alle scadenze intermedie concordate, il Rivenditore restituirà le copie invendute a spese di _____ entro il termine di cui al punto 4.2.

7.2 In mancanza di restituzione entro i termini concordati, il Rivenditore sarà tenuto a pagare al Fornitore il corrispettivo delle copie non restituite come se vendute.

7.3 Le copie restituite devono trovarsi in condizioni di integrità pari a quelle al momento della consegna; il Fornitore potrà rifiutare resi non conformi e contestarne lo stato con apposito report fotografico.

8. Inventari, controllo e reportistica

8.1 Il Rivenditore fornirà al Fornitore report di vendita e inventario con cadenza _____ (giornaliera/settimanale/mensile) contenente: numero copie vendute per titolo, copie presenti in magazzino, resi effettuati.

8.2 Il Fornitore ha il diritto di effettuare verifiche in loco previo avviso di almeno _____ giorni, durante l'orario di apertura, per controllare lo stato delle copie e la corretta tenuta delle registrazioni.

9. Prezzi promozionali e sconti

9.1 Eventuali promozioni, sconti o vendite sottocosto devono essere previamente autorizzate per iscritto dal Fornitore. Le modalità e gli effetti economici delle promozioni saranno concordati separatamente.

10. Custodia, rischio e assicurazione

10.1 Il rischio di perdita o deterioramento dei beni rimane del Fornitore fino alla vendita, salvo

dolo o colpa grave del Rivenditore.

10.2 Il Rivenditore si obbliga comunque a custodire con cura la merce e a stipulare, se richiesto dal Fornitore, polizza assicurativa per furto, incendio e danni a favore del Fornitore, con massimale di € _____ e con onere premi a carico di _____.

11. Difetti e responsabilità

11.1 Il Fornitore dichiara che i libri sono privi di vizi che ne compromettano la commerciabilità. Eventuali difetti emersi successivamente alla consegna saranno gestiti conformemente alla normativa vigente e alle disposizioni per reso o sostituzione concordate tra le parti.

11.2 Il Rivenditore non potrà modificare i contenuti, la copertina o qualsiasi elemento che possa pregiudicare i diritti d'autore o la conformità dell'opera.

12. Obblighi fiscali e amministrativi

12.1 Le parti si impegnano a rispettare gli obblighi fiscali e contabili derivanti dal presente contratto. Il Rivenditore inserirà la merce in conto vendita nei registri previsti e renderà disponibili i dati richiesti per la corretta fatturazione IVA.

12.2 Eventuali imposte, sanzioni o interessi derivanti da errori imputabili a ciascuna parte saranno a carico della parte responsabile.

13. Riservatezza e trattamento dati

13.1 Le parti si impegnano a mantenere riservate le informazioni commerciali e i dati relativi all'andamento delle vendite e a trattare i dati personali in conformità al Regolamento UE 2016/679 (GDPR) e alla normativa nazionale.

14. Cessione e divieto di gravame

14.1 Il Rivenditore non può cedere a terzi i diritti sui beni in conto vendita né costituire vincoli reali senza il consenso scritto del Fornitore.

15. Risoluzione del contratto

15.1 Il mancato pagamento delle somme dovute o il mancato rispetto degli obblighi di reso/inventario da parte del Rivenditore, previa comunicazione scritta e messa in mora entro _____ giorni, costituisce inadempimento e legittima il Fornitore a risolvere il contratto.

15.2 In caso di risoluzione il Rivenditore dovrà restituire immediatamente la merce ancora in suo possesso.

16. Forza maggiore

Le parti non saranno responsabili per l'inadempimento dovuto a cause di forza maggiore debitamente documentate.

17. Legge applicabile e foro competente

Il presente contratto è regolato dalla legge italiana. Per ogni controversia derivante dall'interpretazione o esecuzione del presente contratto sarà competente il Foro di _____, salvo diverso accordo scritto tra le parti.

18. Disposizioni finali

18.1 Ogni modifica o integrazione al presente contratto dovrà essere effettuata per iscritto e sottoscritta da entrambe le parti.

18.2 Il presente contratto non necessita di registrazione per la sua efficacia, fermo restando l'obbligo di riportarne gli estremi nei documenti di trasporto e nelle registrazioni contabili.

Allegati

- Allegato A: Elenco dettagliato dei libri consegnati (titolo, autore, ISBN, copie) – DDT n. _____ del _____
- Allegato B: Modalità operative per resi e reportistica
- Allegato C: Copia polizza assicurativa (se applicabile)

Letto, approvato e sottoscritto.

Luogo e data: _____, li _____

Per il Fornitore (Tradens)

Nome e qualifica: _____

Firma: _____

Per il Rivenditore (Accipiens)

Nome e qualifica: _____

Firma: _____

Ricevuta copia del presente contratto:

Firma Fornitore: _____

Firma Rivenditore: _____